**Fiche de poste**

Pouvez-vous identifier des stratégies clés pour développer et augmenter les revenus ? Avez-vous fait vos preuves dans le développement de relations avec vos clients à partir de zéro ? Voulez-vous faire un effort supplémentaire pour nous aider à comprendre les besoins de nos clients ?

En tant que Sales Manager au sein du Advisory & Sales (A&S) :

• Vous serez le partenaire de la direction pour atteindre les objectifs financiers du marché en fournissant des chiffres et des analyses pertinents.

• Vous augmenterez l’engagement du marché avec les clients en leur fournissant les bonnes idées d’investissement.

• Vous veillez à ce que l’UBS CIO House View soit mis en œuvre dans les portefeuilles de nos clients conformément à nos priorités de marché.

• Vous orchestrerez l’action des spécialistes produits pour fournir la meilleure couverture Produits et Services dans le cadre de la stratégie de chaque desk.

• Vous dirigerez l’exécution du processus de vente.

• Vous optimiserez nos ressources internes en travaillant en étroite collaboration avec des partenaires internes tels que le DSI, la Finance, le Marketing, la Business Management...

• Vous surveillerez les besoins des clients liés aux Produits et Services, vous relaierez ces attentes auprès des spécialistes produits.

Votre équipe :

Vous travaillerez au sein de l’équipe A&S à Monaco, en charge des investissements et de l’offre de produits.

Votre expertise :

Niveau d’éducation

Vous disposez d’un niveau baccalauréat+5 minimum idéalement en finance, école de commerce ou université avec une spécialisation en banque/finance et/ou audit.

Langues étrangères :

Anglais courant requis

Français courant un atout

Outils informatiques/Langues :

Très bonne maîtrise du Pack Office (Excel, PowerPoint), connaissance de Visual Basic appréciée.

Expérience et profil :

• Expérience minimale de 3 à 5 ans exigée dans une banque privée dans des activités similaires.

• Une connaissance des marchés financiers est requise.

Qualifications :

• Excellentes compétences en communication et en présentation

•Travail d’Équipe

•Confidentialité

• Précision, rigueur et autonomie

• Capacités d’analyse et de synthèse

• Respect des délais

• Culture du risque